



Ай Ти Еф Груп АД

Корпоративна презентация

Н1 2025

ФинТех компания с амбиции





0

Оперативни акценти за Н1 2025

19,000+

Броя отпуснати заема

79

Служители

11,500+

Кредитни заявки средно на
месец Н1 2025

33%

Процент на одобрение

22%

Увеличение на нетния портфейл
за първите шест месеца на 2025г.

23%

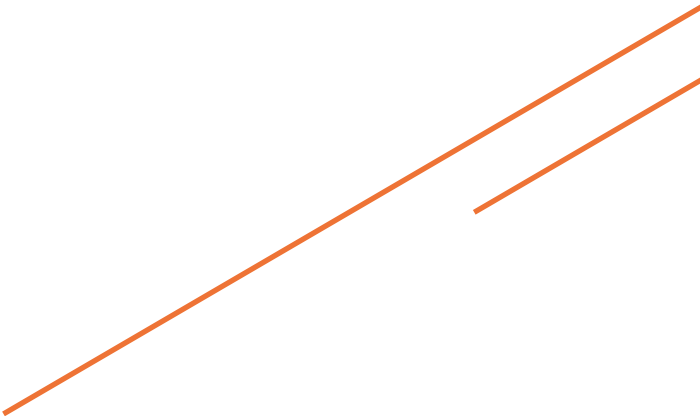
Нови клиенти месечно



Основни акценти за периода

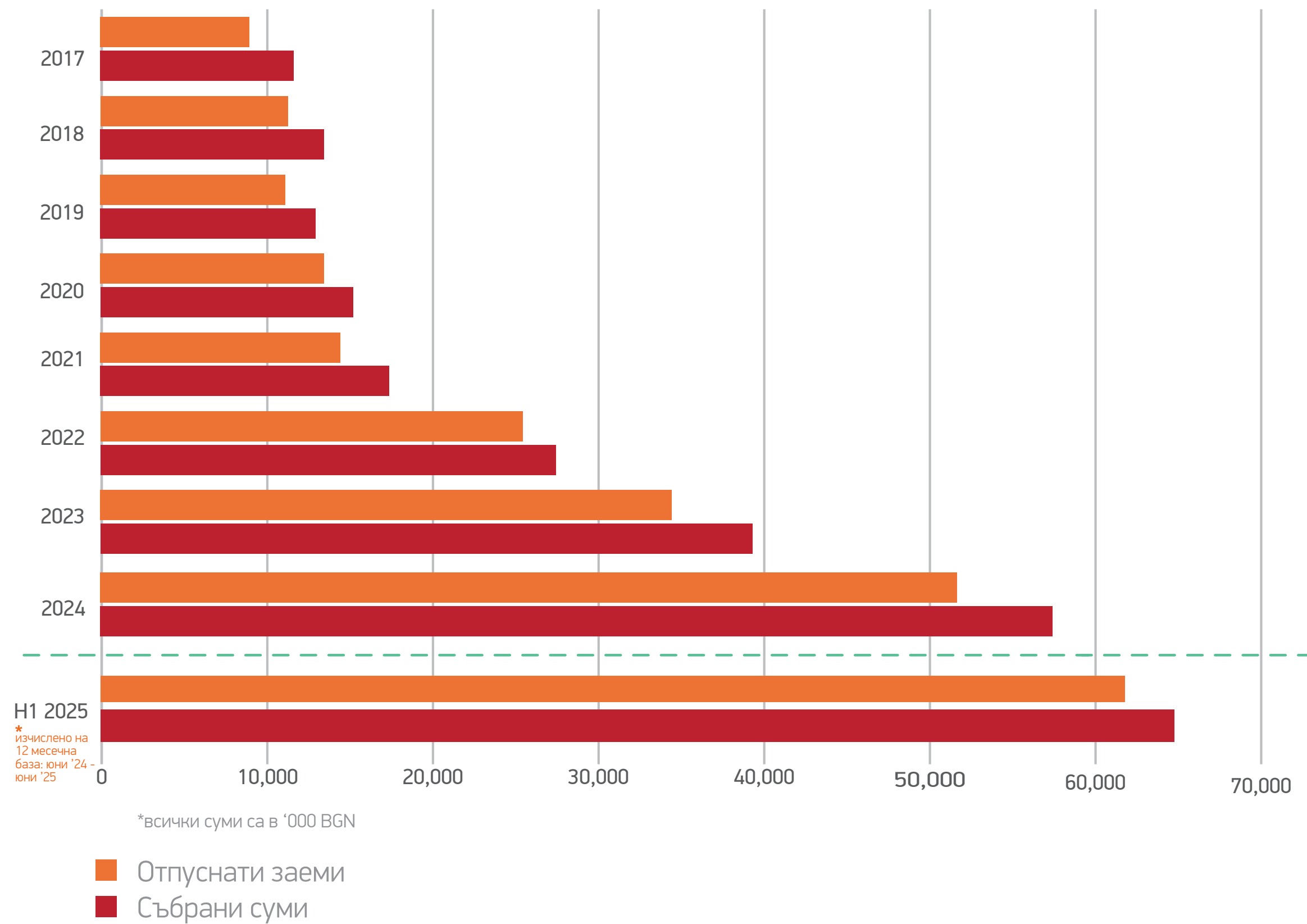
- Стабилен тренд на растеж на бизнеса
- 42% ръст в раздаването спрямо H1 на 2024г.
- Юни месец - най-висок месечен оборот. Отпуснати над 7 млн.лв. в заеми
- 50% ръст на нетния резултат спрямо H1 на 2024г.
- 35% ръст на приходите спрямо H1 2024.
- Разпределен и изплатен дивидент.
- Компанията успешно издава трета по ред емисия облигации през 2025 г.
 - Сума - 8 милиона евро
 - Лихва - 13%
 - Срок - 7 години и 2 месеца

**Придобиване на мажоритарен дял в
Клиър Лендинг АД и Финбиз Технолоджийс АД.**





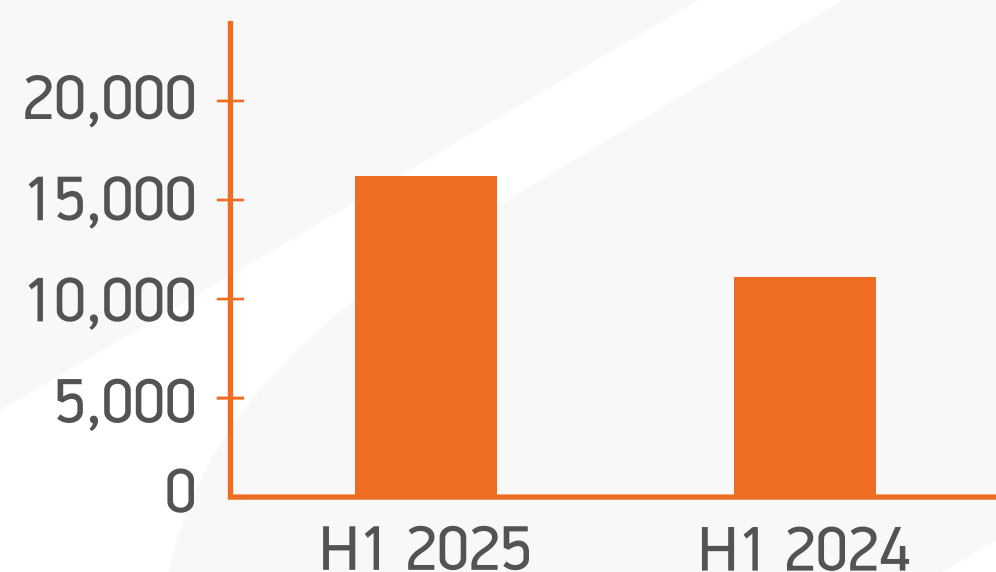
Нива на отпуснати заеми и постъпления от заеми





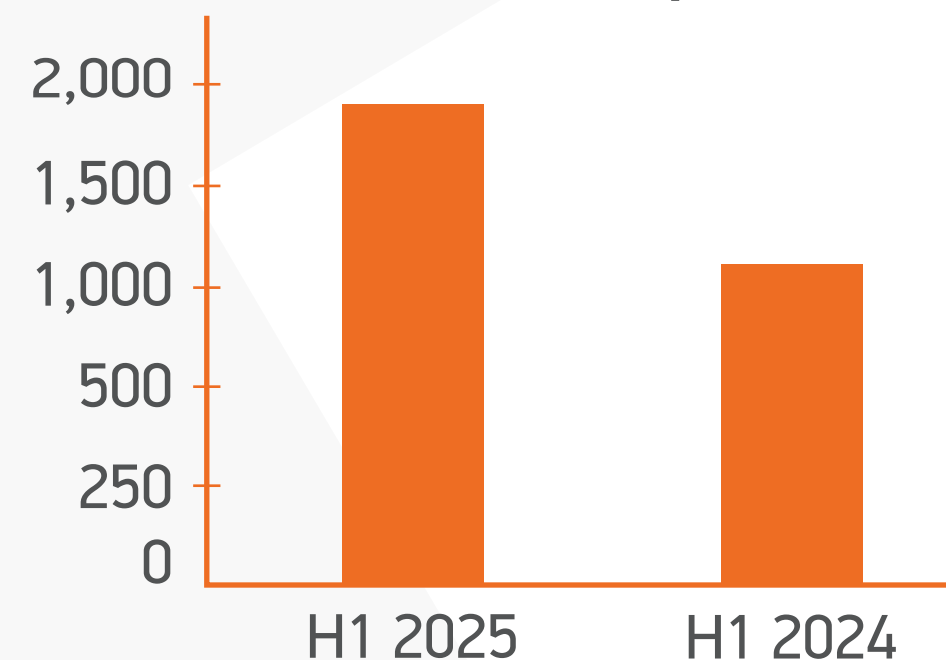
Финансови показатели

Приходи



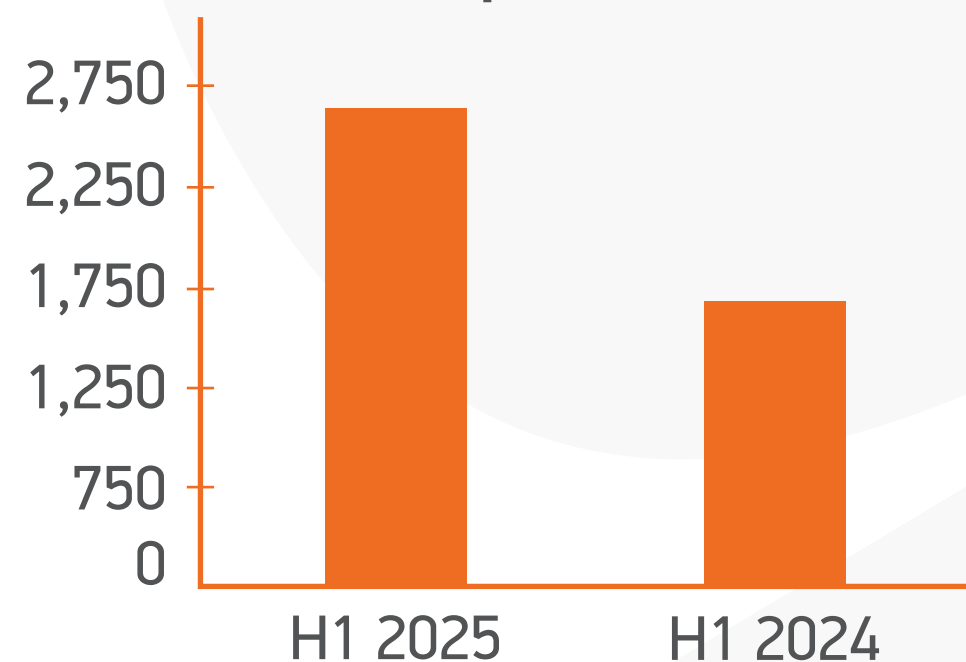
* всички суми са в хиляди лева

Нетен лихвен марж



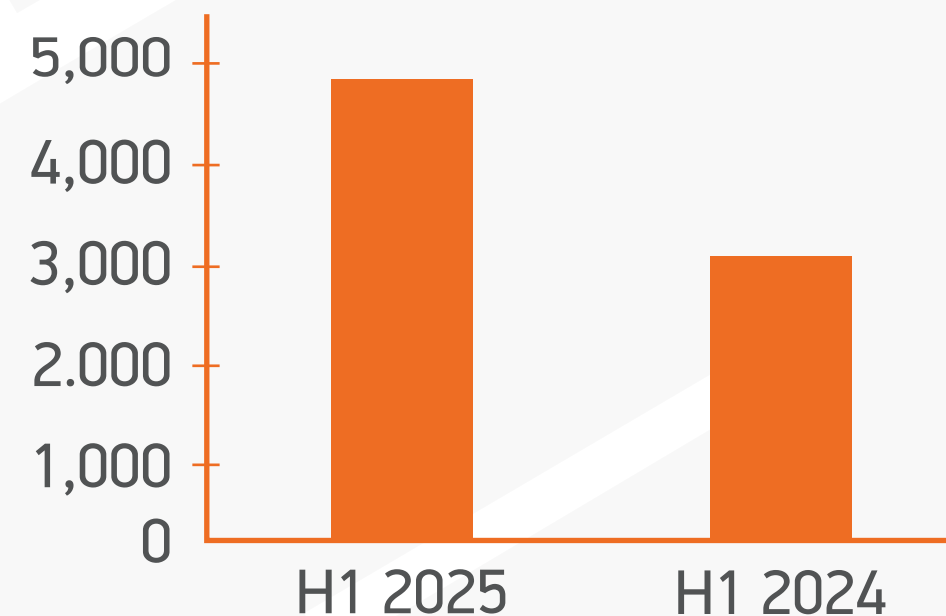
* всички суми са в хиляди лева

Печалба преди данъци



* всички суми са в хиляди лева

EBITDA

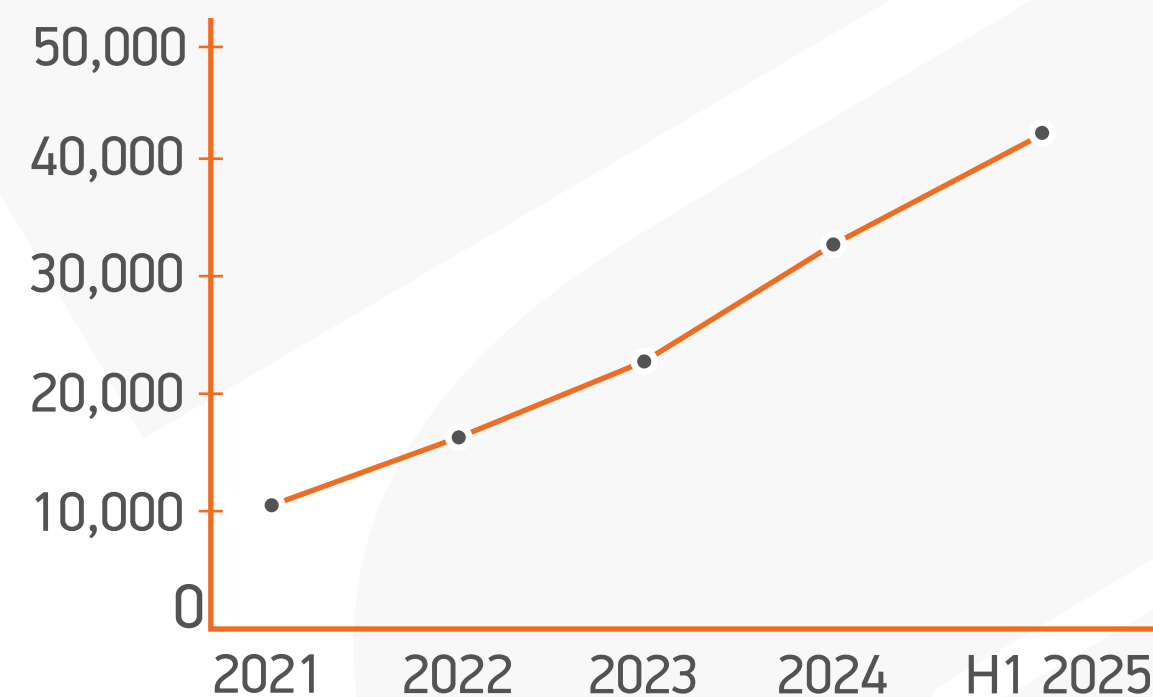


* всички суми са в хиляди лева



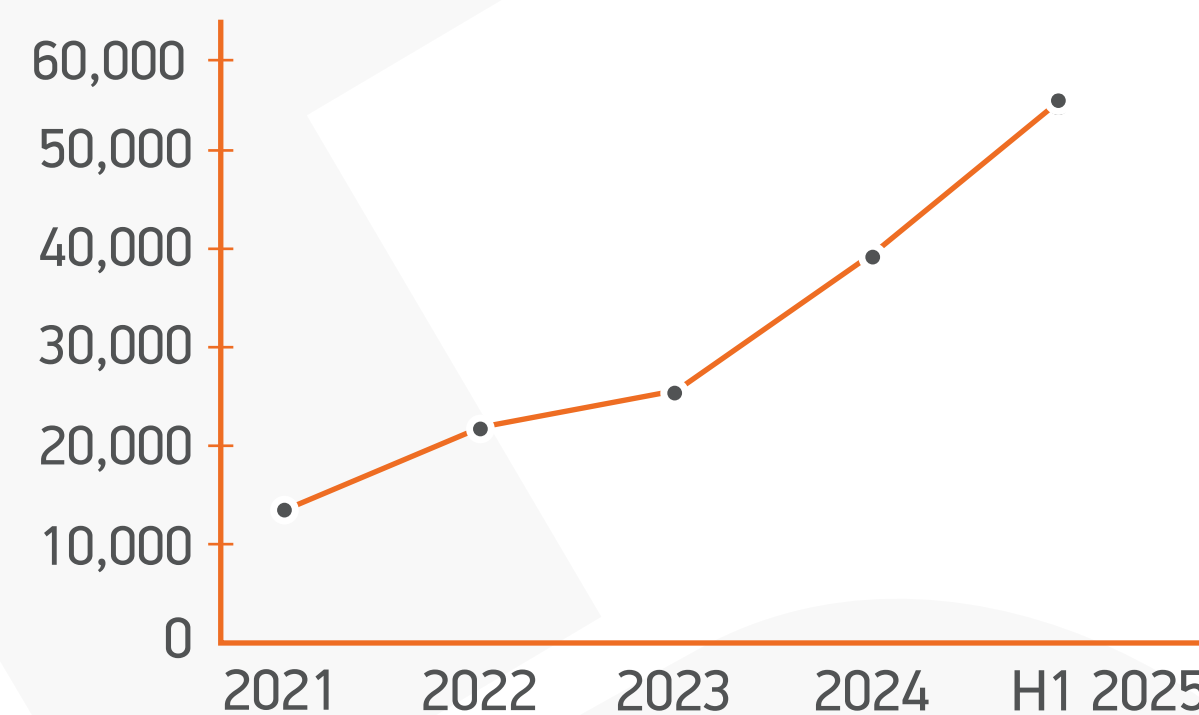
Финансови показатели

Нето портфолио



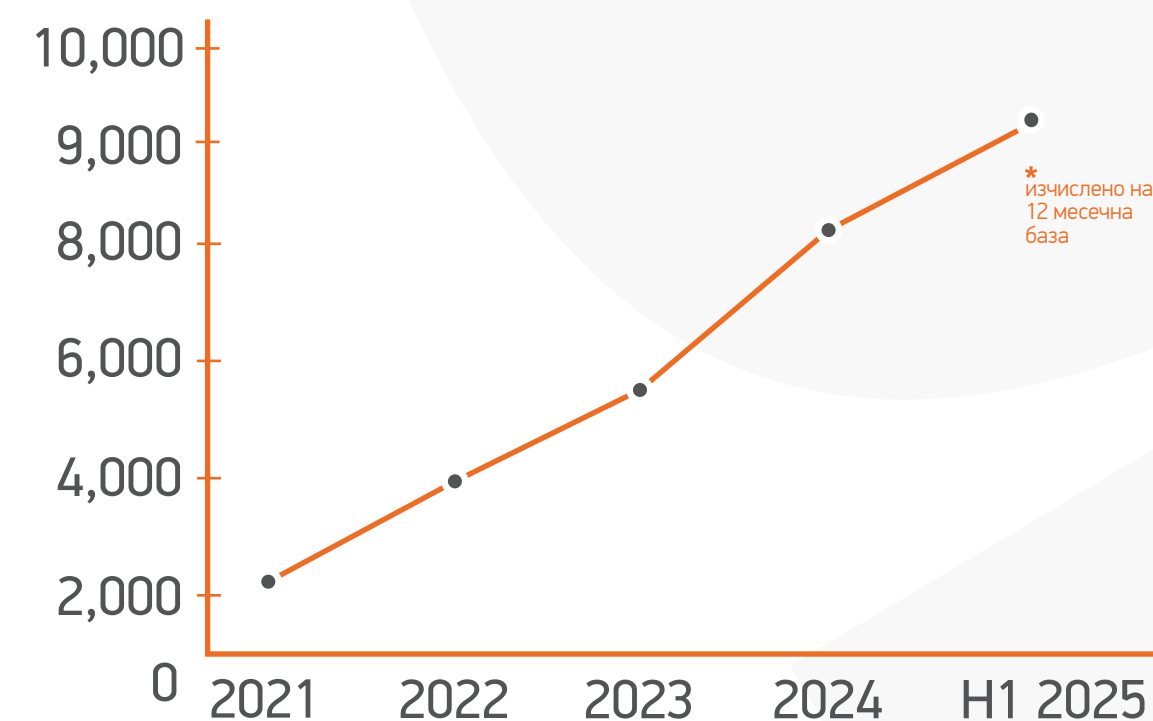
* всички суми са в хиляди лева

Общо активи



* всички суми са в хиляди лева

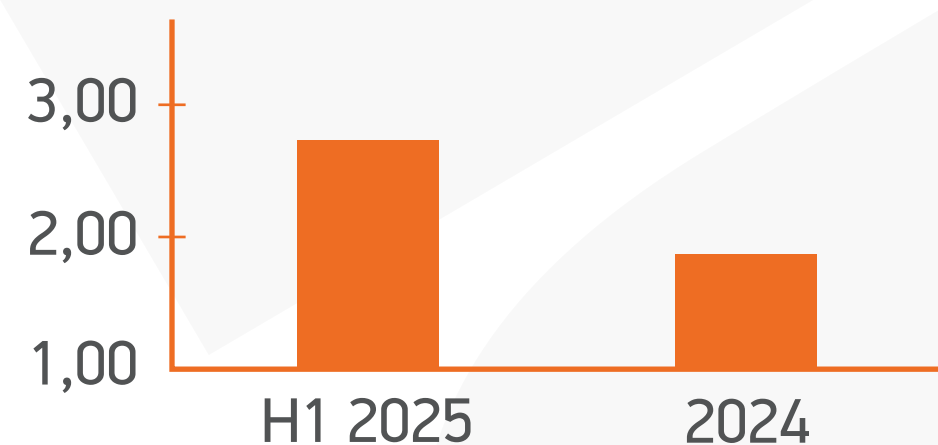
EBITDA



* всички суми са в хиляди лева

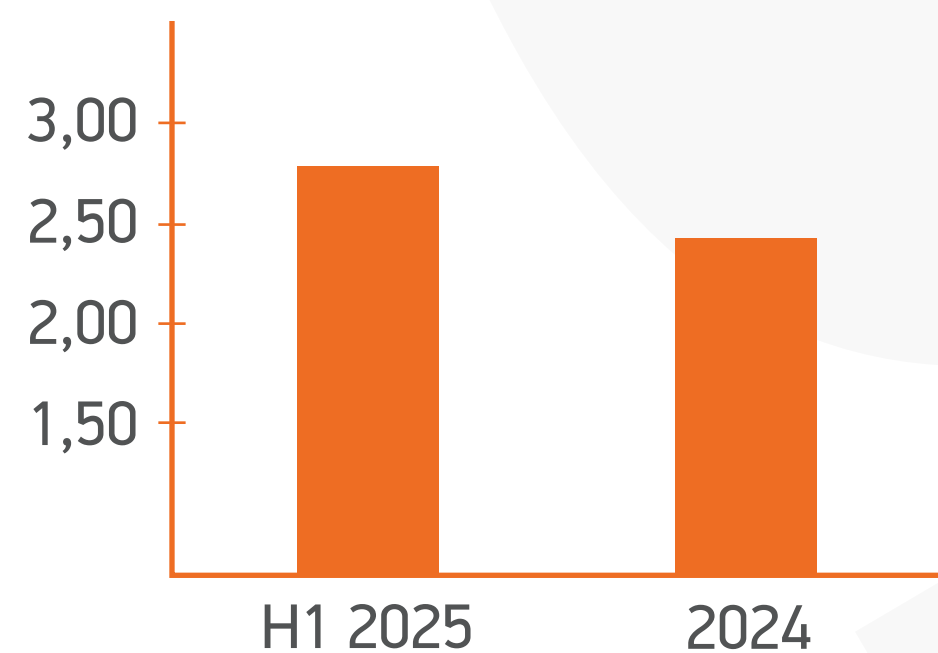
Ниво на задлъжнялост

Дълг към собствен капитал



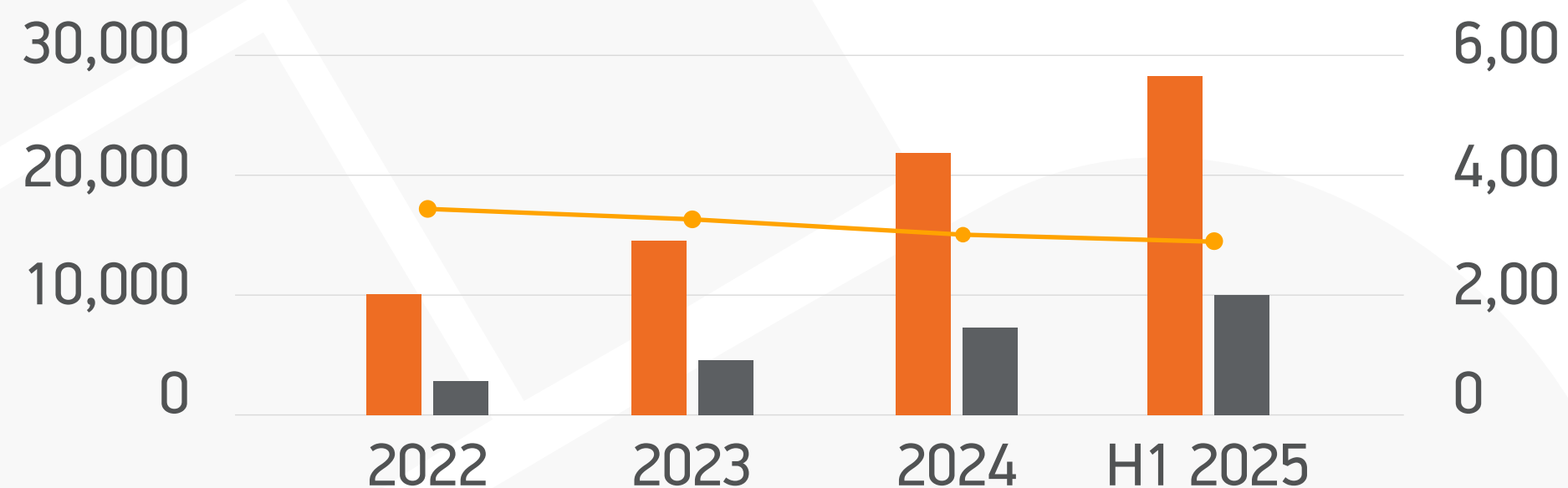
* всички суми са в хиляди лева

Покритие на лихвите (*12 месечна база)



* всички суми са в хиляди лева

Ниво на задлъжнялост



* всички суми са в хиляди лева

■ Нетни финансови задължения
— Нетни финансови задължения/EBITDA

■ EBITDA



Клиър Лендинг АД и Финбиз Технолоджиес АД

Стратегически цели на придобиването:

- Разширяване мащаба на бизнес операциите и възможност за навлизане в нови пазарни сегменти.
- Разширяване на бизнеса с нови клиентски групи и канали (достъп до клиенти с по-високи кредитни профили).
- Ускоряване на растежа и по –широко пазарно покритие.
- Изцяло нови пазарни сегменти - онлайн финансиране на микро-, малки и средни предприятия.
- Технологични синергии и предимства.
- Дигитална P2P платформа.
- Дългосрочна диверсификация на приходите и услугите.

Запазване на основния бизнес фокус –

отличното клиентско изживяване като ключов елемент на бизнес модела.

Нашият екип

Това е нашият дългогодишен мениджмънт екип, който успешно развива компанията



Светослав Ангелов

Управител



Диян Георгиев

Оперативен директор



Юлияна Мутева

Финансов директор



Стоил Гювийски

Ръководител IT отдел



Благовест Йорданов

Маркетинг директор



Даниела Пенчева

Ръководител отдел
Клиентско обслужване
и отдел събиране



Цветомира Милоева

Ръководител отдел
Кредитиране и телепродажби



Николай Ангелов

Ръководител отдел
Вътрешен контрол



Ибрахим Контилев

Търговски директор

A top-down view of a desk with a laptop, notebook, glasses, pencil, mouse, and coffee cup. The laptop is on the left, the notebook is in the center, the glasses are on the right, the pencil is on the right, the mouse is at the bottom left, and the coffee cup is at the bottom right. The text "Благодаря за вниманието!" is centered over the notebook.

Благодаря
за вниманието!

The logo for ITF, consisting of the letters "itf" in a bold, lowercase, sans-serif font. The "i" is white with a small orange square above it, and the "t" and "f" are white.

itf